

Sales Manager/-in (m/w/d)

Vollzeit | Standort: Leipzig | Start: zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Du liebst Geschichten, die bewegen? Du willst mit hochwertigen Dokumentarfilmen dazu beitragen, Wissen und Perspektiven weltweit zu teilen? Dann bist du bei uns genau richtig.

Wir sind ein international tätiges Vertriebsunternehmen mit Sitz in Leipzig, spezialisiert auf die Lizenzierung hochwertiger Dokumentarfilme in den Bereichen Natur, Wissenschaft, Geschichte, Reise und Kultur.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine:n engagierte:n Sales Manager:in (m/w/d) mit Leidenschaft für Medien und internationalem Vertrieb.

Deine Aufgaben:

Du übernimmst die Lizenzierung unserer Dokumentarfilme an internationale TV- und VOD-Kunden – vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss.

- Du lizenzierst unsere hochwertigen Dokumentarfilme an TV-Sender und VOD-Plattformen weltweit – für Bestands- und Neukunden.
- Du entwickelst marktorientierte Vertriebsstrategien und setzt diese eigenverantwortlich um.
- Du baust nachhaltige Kundenbeziehungen auf und pflegst sie mit Fingerspitzengefühl und internationalem Gespür.
- Du hältst unsere Vertriebsdatenbank stets aktuell und sorgst so für Übersicht und Struktur.
- Gemeinsam mit Geschäftsführung, Marketing und dem Post-Sales-Team gestaltest du reibungslose Abläufe.
- Du vertrittst unser Unternehmen auf internationalen Messen und bringst unsere Inhalte dorthin, wo sie gesehen werden.

Dein Profil:

- Du hast ein abgeschlossenes Studium in Medienwissenschaft, Betriebswirtschaft, Marketing, Kommunikation oder einem verwandten Fachgebiet.
- Dein Englisch ist verhandlungssicher – in Wort und Schrift. Französisch oder eine weitere Fremdsprache ist ein Plus.
- Du hast ein echtes Interesse an Dokumentarfilmen – insbesondere in den Bereichen Natur, Wissenschaft, Geschichte, Reise und Kultur.
- Erste Vertriebserfahrung im Medienumfeld ist wünschenswert – aber kein Muss, wenn du Motivation und Lernbereitschaft mitbringst.
- Du bist organisiert, denkst analytisch und übernimmst gerne Verantwortung.
- Du hast ein gutes Gespür für Menschen, trittst überzeugend auf und verfügst über Verhandlungsgeschick.
- Du arbeitest strukturiert, lösungsorientiert und gerne im Team.
- Du bringst Reisebereitschaft mit und fühlst dich auf internationalem Parkett wohl.
- MS Office – insbesondere Excel – beherrschst du sicher.

Was wir dir bieten

- Ein offenes, unterstützendes und freundliches Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- Flexible Arbeitszeitmodelle und Möglichkeiten zum mobilen Arbeiten
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten sowie Raum für kreative Ideen
- Ein internationales und kreatives Team mit echter Begeisterung für Dokumentarfilm

Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine vollständige Bewerbung – inklusive deines frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung – per E-Mail an:

Anne Olzmann – anne@albatrossworldsales.com